

Canvas.

Parceiros Chave

QUEM SÃO OS FORNECEDORES E OS PARCEIROS ESTRATÉGICOS?

Atividades Chave

QUAIS SÃO AS ATIVIDADES PRINCIPAIS DO SEU NEGÓCIO?

Recurso Chave

QUAIS SÃO OS RECURSOS FUNDAMENTAIS PARA A OPERAÇÃO DA EMPRESA?

Proposta de Valor

1-QUAL É O MOTIVO DA EXISTÊNCIA DA SUA EMPRESA?
Atendimento personalizado (identificar as necessidades das clientes e atender as expectativas).

2-COMO ELA SE DIFERENCIA DAS DEMAIS?

3-QUAL VALOR ELA PRETENDE ENTREGAR AO CLIENTE?

Relação com o cliente

COMO VOCÊ SE RELACIONARÁ COM OS CLIENTES?

Redes sociais, tel, whatsapp, etc.

Canais

QUAIS SERÃO OS CANAIS DE COMUNICAÇÃO, DE DISTRIBUIÇÃO OU DE VENDAS?

Segmentos de Mercado

QUEM SÃO OS CLIENTES MAIS IMPORTANTES?

Estrutura de Custos

QUAIS SERÃO OS CUSTOS MAIS IMPORTANTES E SIGNIFICATIVOS PARA TORNAR O NEGÓCIO POSSÍVEL?

Água, energia, combustível, aluguel, entre outros.

Fontes de Renda

COMO SUA EMPRESA GERARÁ RECEITA?

Dinheiro, pix e cartão.