

Mariana Zaluski Araújo

Parceiros Chave

Com quem você precisa se associar?

Atividades Chave

Quais são as atividades mais importantes para o seu negócio?
Avaliação nutricional, desenvolvimento de cardápios personalizados, educação nutricional, acompanhamento individualizado, gestão de projetos.

Recurso Chave

Ferramentas de gestão, conhecimento em nutrição e segurança do trabalho, rede de contatos no setor.

Proposta de Valor

Melhora a qualidade de vida dos funcionários, reduz os riscos de doenças relacionadas à alimentação, aumenta a satisfação e o engajamento dos colaboradores. O que você oferece de único?
Consultoria especializada em nutrição para segurança do trabalho, com foco em melhorar a saúde dos funcionários, aumentar a produtividade e reduzir custos com afastamentos.

Relação com o cliente

Como você mantém seus clientes engajados?

Qual o nível de personalização do relacionamento? Alta personalização, com soluções sob medida para cada empresa.

Canais

Como você alcança seus clientes?

Participação em eventos do setor, marketing digital (redes sociais, e-mail marketing), indicações, parcerias com empresas de segurança do trabalho. Como você entrega sua proposta de valor? Consultorias presenciais e online, workshops, treinamentos,

Segmentos de Mercado

Quem são seus clientes ideais? Empresas de médio e grande porte, indústrias, escritórios, hospitais, escolas.

desenvolvimento de programas nutricionais personalizados.

Estrutura de Custos

Quais são os principais custos do seu negócio? Marketing, equipe, ferramentas, despesas operacionais, desenvolvimento de materiais.

Fontes de Renda

Consultorias, workshops, treinamentos, desenvolvimento de programas nutricionais personalizados, assinatura de planos de acompanhamento.