

ANA CECILIA SILVA MENDES

Parceiros Chave

Com quem você precisa se associar?

Atividades Chave

Quais são as atividades mais importantes para o seu negócio?

Recurso Chave

Quais são os recursos mais importantes para o seu negócio?

Proposta de Valor

O que torna sua consultoria especial? Quais problemas você resolve para os clientes?

Relação com o cliente

Consultorias presenciais e online, workshops, desenvolvimento de estratégias de marketing personalizadas.

Como você mantém seus clientes engajados?

Canais

Como você alcança seus clientes? Como você entrega sua proposta de valor?

Segmentos de Mercado

Quem são seus clientes ideais? Quais são as necessidades e desejos desses clientes?

Estrutura de Custos

Quais são os principais custos do seu negócio?

Fontes de Renda

Como você gera receita?

