

ARIANE SANTOS RIOS CLAROS

Parceiros Chave

Quem são seus parceiros?
Fornecedores de produtos, empresas de logística,

Atividades Chave

Quais são as atividades mais importantes para o seu negócio? Gestão de estoque, atendimento ao cliente, marketing digital, negociação com fornecedores.

Recurso Chave

Proposta de Valor

O que você oferece de único? Como você resolve os problemas dos seus clientes? Oferecendo uma ampla variedade de produtos, preços competitivos, atendimento especializado, facilidade de pagamento e entrega.

Quais são os ganhos deles? Facilidade em encontrar tudo em um só lugar, produtos de qualidade, atendimento personalizado, experiências de compra agradáveis.

Relação com o cliente

Como você mantém seus clientes engajados? Programa de fidelidade, eventos promocionais, atendimento personalizado, pós-venda eficiente.

Canais

Loja física; Loja física, loja online, redes sociais (Instagram, Facebook), e-mail marketing, participação em feiras e eventos, parcerias com escolas e empresas.

Segmentos de Mercado

Quem são seus clientes ideais? Estudantes, profissionais, famílias, pessoas que buscam presentes criativos ou necessitam de materiais para o dia a dia.

Estrutura de Custos

contas, impostos, marketing, estoque, frete.

Fontes de Renda

Como você ganha dinheiro? Venda de produtos, serviços de personalização, kits personalizados.

