

RAYNER NASCIMENTO SANTANA

Parceiros Chave

Plataformas de pagamento, Quais parcerias podem agregar valor ao seu negócio?

Atividades Chave

gestão da plataforma, marketing digital, atendimento ao cliente, logística.

Recurso Chave

sistema de gestão
Marca, rede de fornecedores, tecnologia da plataforma.-

Proposta de Valor

Aumento das vendas, maior alcance de mercado, gestão eficiente do estoque.

Qual o principal benefício que você oferece aos seus clientes?

Quais os canais mais eficazes para alcançar seu público-alvo?
Redes sociais profissionais (LinkedIn), plataformas de e-commerce B2B, marketplaces especializados.

Relação com o cliente

Atendimento personalizado, suporte técnico, portal do cliente com informações detalhadas sobre as vendas,

Canais

Como seus clientes te encontram? e-mail marketing, participação em eventos do setor, parcerias com associações empresariais.

Segmentos de Mercado

Pequenas e médias empresas (PJs)

Quais são as dores e necessidades dos seus clientes? Encontrar produtos específicos de forma rápida, reduzir custos com estoque, alcançar novos clientes, aumentar as vendas.

Estrutura de Custos

Quais são os custos fixos do seu negócio? Desenvolvimento e manutenção da plataforma, marketing digital, custos operacionais. Quais são os custos variáveis? Custos de logística, comissões de pagamento, taxas de transação.

Fontes de Renda

Quais são suas principais fontes de renda?

