

Loja de Artigos de Festa

Parceiros Chave

Com quem você precisa se associar para ter sucesso? Fornecedores de artigos para festas, buffet, fotógrafos, decoradores, empresas de eventos.

Atividades Chave

Quais são as atividades mais importantes para o seu negócio? Gestão de estoque, vendas, marketing digital, atendimento ao cliente.

Recurso Chave

Quais recursos são essenciais para o seu negócio? Estoque de produtos, espaço físico adequado, equipe de vendas, sistema de gestão, fornecedores confiáveis.

Proposta de Valor

que torna sua loja única? Ampla variedade de produtos, produtos personalizados, aluguel de materiais para festas, kits completos para diferentes tipos de eventos, atendimento personalizado, serviços de decoração.

Quais são os principais benefícios para o cliente? Facilidade na compra, economia de tempo, produtos de qualidade, soluções completas para a festa, atendimento especializado.

Relação com o cliente

Qual o nível de relacionamento que você deseja construir? Relacionamento de longo prazo, com clientes fiéis e que indiquem seus serviços.

Canais

Loja física; e-commerce, redes sociais (Instagram, Facebook), catálogo de produtos, participação em feiras e eventos do setor.

Segmentos de Mercado

Quem são seus clientes ideais? Pessoas que organizam festas de aniversário, eventos corporativos, chá de bebê, etc.

Decoração: profissionais da área que buscam produtos para seus projetos. Consumidores finais que buscam itens para decorar suas próprias festas.

Estrutura de Custos

Quais são os principais custos do seu negócio? Aluguel, estoque, salários, marketing, contas de água e luz, impostos.

Como você irá gerenciar seus custos? Negociação com fornecedores,

Fontes de Renda

Como você irá gerar receita? Venda de artigos para festas,

Qual será a sua estratégia de precificação? Preços competitivos, descontos por volume, condições de pagamento facilitadas, pacotes

controle de estoque, otimização de processos.

para eventos.